



### • ОБ ЭТОМ ГОВОРЯТ

# ПРОДОВОЛЬСТВЕННАЯ ВОЙНА: ПОЗИЦИИ ВЛАСТИ И БИЗНЕСА

## Большой общественный резонанс вызвал Указ Президента России об уничтожении санкционных продуктов

С разрешения редакции портала «GR-NEWS» мы публикуем материал, в котором проанализировано мнение официальных лиц и представителей предпринимательского сообщества на эту тему. Развёрнутый комментарий о позиции «ОПОРЫ РОССИИ» дал первый вице-президент организации, председатель подмосковного отделения «ОПОРЫ РОССИИ» **Владислав Корочкин**.

Как сообщили «Ведомости», 6 августа, в день вступления Указа в силу, по всей стране началось уничтожение незаконно ввезенных товаров из списка продуктового эмбарго. За первый же день Россельхознадзор сообщил о десятках случаев обнаружения продукции, вызвавшей у него подозрения. Выявлено 400 т, уничтожить успели 290 т.

Как отмечают представители власти, уничтожение санкционных продуктов поможет сократить поток продуктовой контрабанды, которая ввозится в страну, поскольку сама контрабанда становится экономически невыгодной.

По словам главы Минсельхоза РФ Александра Ткачёва, после подписания президентского указа об уничтожении объем транзита неопознанных грузов с продовольствием уменьшился в 10 раз. «Это, мне кажется, главный результат этого указа. Горе-предприниматели уже просто боятся везти, понимая, что у них просто-напросто отберут этот груз и они потеряют финансово», — сказал министр в интервью телеканалу «Россия 24».

Другой целью уничтожения санкционных продуктов, согласно официальной позиции, является поддержка российских аграриев.

«Этим самым мы защищаем наших отечественных сельхозпроизводителей. Это крайне важно, потому что мы не можем конкурировать с мусором, с продукцией непонятного происхождения. Во всех отношениях это правильное, политически выверенное решение», — считает Александр Ткачёв. Министр сельского хозяйства указал и на то, что решение российских властей об уничтожении санкционной продукции основано на мировом опыте. «Есть практика мировая, где, если ты нарушил закон, если это контрабанда, это должно подлежать уничтожению», — сказал министр.

В то же время противники уничтожения санкционных продуктов считают, что такая мера может быть не только затратной для бюджета и вредной для экологии, но и несправедливой. Как отмечают «РИА Новости», на сайте change.org была размещена петиция с просьбой отменить указ об уничтожении санкционных продуктов и передать эти товары нуждающимся категориям россиян.

Авторы обращения указывают, что вместо уничтожения продуктов их можно передать ветеранам, инвалидам или многодетным семьям.

Петиция была направлена Президенту РФ, премьер-министру Дмитрию Медведеву, а также лидерам парламентских фракций.

Идея уничтожения санкционных продуктов



также не нашла понимания в ведущих предпринимательских объединениях страны. Вот как прокомментировал «GR-NEWS» действия контрольно-надзорных органов первый вице-президент «ОПОРЫ РОССИИ» Владислав Корочкин:



«Таможенная процедура уничтожения товаров действительно предусмотрена главой 42 Таможенного кодекса ТС, параграфом 3 главы 20 ТК РФ. Но она «включается» только по заявлению декларанта. Буквальный текст Указа говорит следующее: «Установить, что ввезённые на территорию Российской Федерации сельскохозяйственная продукция, сырьё и продовольствие, страной происхождения которых является государство, принявшее решение о введении экономических санкций в отношении российских юридических лиц (или) физических лиц или присоединившееся к такому решению, и которые запрещены к ввозу на территорию Российской Федерации, подлежат уничтожению с 6 августа 2015 г.».

Это сейчас воспринято как прямое разрешение «уничтожать». И вот уже в Самаре уничтожают свинину, в отношении которой «есть основания полагать», что она европейская. Не дожидаясь доказательств. Для того, чтобы что-то уничтожить в мирное время, государство сначала

должно забрать это себе, присвоить. Механизмов всего два — реквизиция и конфискация. Реквизиция — изъятие имущества у собственника в целях обеспечения интересов государства. Она всегда предполагает адекватное возмещение собственнику. Сейчас мы этого не видим.

Конфискация — форма наказания, предусмотренная и Уголовным кодексом, и КоАП РФ. Но, во-первых, конфискация не применяется в качестве основного наказания, только как дополнительное. Сейчас же нет не только этого основного наказания — часто не установлено даже лицо, которое могло бы его понести. А дополнительное применяется неизвестно к кому...

Во-вторых, нет ни решения суда, ни аналогичного ему постановления. Вопрос о виновности кого-либо не рассматривается, он даже не ставится. А это означает, что мы — как всегда, из самых лучших побуждений — отказываемся от принципа презумпции невиновности. Своими руками азартно и охотно разрушаем собственную правовую систему.

Очевидно, что оставлять эти (санкционные — GR-NEWS) товары на территории России нельзя. Любое их введение в оборот в Российской Федерации — выставление на торги, благотворительность, обеспечение неимущих — это разрушение режима контрсанкций. Товар, реализованный в России, займёт место отечественного товара, цель США и Европы будет достигнута, так или иначе. Я бы предложил выдворять такие товары за пределы Российской Федерации. Через какой-нибудь пункт таможенного контроля на границе с Донецкой или Луганской народными республиками. А уж они там разберутся, что делать с нелегальным продовольствием. А «недовольные владельцы» таких товаров, желающие спасти своё имущество — пусть дипломатическим порядком договариваются с властями Новороссии».

Главный редактор «GR NEWS»  
Денис Вечернин

## Сегодня в намере:

### Какому бизнесу в Подмосковье жить хорошо?

Часто вступить в ряды бизнес-объединения предпринимателя заставляет серьёзная проблема

Стр.2

### Недетский бизнес

Легко ли в Подмосковье открыть частный детский сад?

Стр.4

### Попали в сети

В Можайске сетевики буквально «задушили» малый бизнес

Стр.6

### Государственные выплаты: сказка или реальность?

Немного о практике получения

Стр.7

## Только цифры

Почти

# 600 тонн

запрещенного продовольствия уничтожено в России за неделю с небольшим. В основном, по словам представителя Россельхознадзора, речь идет о растительной пищевой продукции. Кроме того, уничтожено более полутонны продуктов, которые перевозились в ручной клади.

Тем временем почти

# 370 тысяч человек

подписали петицию в интернете, которая призывает отменить указ Президента об уничтожении санкционного продовольствия.



● ЖИЗНЬ «ОПОРЫ»

# КАКОМУ БИЗНЕСУ В ПОДМОСКОВЬЕ ЖИТЬ ХОРОШО?

Порой вступить в ряды бизнес-объединения предпринимателя заставляет серьёзная проблема

Каждый месяц «ОПОРУ РОССИИ» пополняют новые бизнесмены из самых разных городов Подмосковья. И если кто-то приходит в организацию с идеями, предложениями или просто для того, чтобы найти потенциальных партнёров или завести новых друзей, для кого-то общественное объединение становится мощным «плечом», на которое можно опереться в своих проблемах. Именно «ОПОРУ РОССИИ» выбрала **Ирина Буцкова**, руководитель частного



Ирина Буцкова организовала частный детский сад IBAMBINI

детского сада, вступившая в организацию в июле. Более подробно о её интересном и востребованном сейчас в Подмосковье бизнесе читайте в материале на стр. 4.

Приём новых членов в организацию — всегда очень волнительный и интересный момент. Процедура происходит каждый месяц в рамках заседания регионального Совета «ОПОРЫ РОССИИ» в Щёлково. И каждый раз на встрече приезжают настолько интересные люди, что диву даёшься — сколько, оказывается, в Под-



Ряды организации пополнил предприниматель, работающий в юридической сфере — Эльдар Тенишев

московье целеустремлённых, активных предпринимателей!

Очередное заседание актива подмосковного отделения «ОПОРЫ РОССИИ» прошло в конце июля. После традиционного приёма новых предпринимателей, члены Совета перешли к обсуждению кандидатур в руководители Общественных приёмных Уполномоченного по защите прав предпринимателей. Напомним, сеть приёмных бизнес-омбудсмена расширяется, многие из них возглавили представители «ОПОРЫ РОССИИ».

При этом заместитель Уполномоченного по защите прав предпринимателей в Московской области **Наталья Чудакова** подчеркнула: когда организация рекомендует того или иного человека на должность руководителя приёмной, она несёт за него ответственность.

## Цифра

За время существования государственного органа Уполномоченный принял участие в

11

выездных проверках

Поэтому так важно проводить тщательный отбор кандидатов, объяснять им функции и задачи, выстроить чёткий алгоритм помощи предпринимателям в каждом конкретном случае.

«Сегодня в Аппарат Уполномоченного много жалоб поступает на работу правоохранительных органов — или на бездействие, или на коррупционные моменты. Если в 2014 преобладали жалобы по организации нестационарной торговли, административным барьерам, то в этом году предприниматели чаще всего обращаются по вопросам проверок, неправомерных отказов на строительство и ввод объектов в эксплуатацию, а также по

аренде муниципальной собственности», — рассказала Наталья Чудакова. Также, по её словам, в последнее время участились жалобы из разных муниципалитетов на организацию ярмарок.

О пилотном проекте постановления электронного документооборота (далее — ЭДО) для членов «ОПОРЫ РОССИИ» рассказал Игорь Новиков, член регионального Совета «ОПОРЫ РОССИИ», руководитель группы компаний «Азимут-Консалтинг».

Система позволит обеспечить возможность информационного взаимодействия членов «ОПОРЫ РОССИИ» в рамках отделений, комитетов и комиссий, обеспечить эффективный доступ к информации о деятельности организации для её членов.

«Сегодня большая проблема связана с построением комму-



Читают все!

никаций. А это приводит к тому, что часть информации теряется, приходит не вовремя или не доходит до всех. Поэтому мы предлагаем внедрить современную систему электронного документооборота», — рассказал предприниматель.

Для успешного внедрения системы ЭДО нужен трёхэтапный проект. Это разработка и программирование системы, опытная эксплуатация и доработка её в «пилотном» режиме, и затем полномасштабное внедрение с последующим сопровождением.

По словам председателя московского областного регионального отделения Владислава Корочкина, подобная система, несомненно — уровень 21 века. Организация растёт, количество членов увеличивается. Поэтому вопрос, создавать её или нет, не стоит в принципе.

Члены Совета приняли к сведению всю информацию, ознакомились с проектом ЭДО и решили в ближайшее время представить свои предложения по алгоритму работы на уровне местных отделений, комитетов и комиссий.

● С ПОЧИНОМ!

## ОТДЕЛЕНИЕ «ОПОРЫ РОССИИ» ОТКРЫЛОСЬ В ДЗЕРЖИНСКОМ

Протокол создания отделения поступил в исполнительную дирекцию областного отделения организации на прошедшем региональном Совете «ОПОРЫ РОССИИ».

— Теперь у бизнеса в городе появилась качественно новая информационная площадка, — рассказал Владимир Петрович нашей газете. — А это говорит о том, что совершенно новые возможности получают те предприниматели, которые хотят развивать своё дело и стремиться к лучшему. А таких в Дзержинске большинство! Членство в «ОПОРЕ РОССИИ» даёт возможность выстраивать коммуникации с успешными предпринима-



Возглавил отделение в Дзержинском Владимир Жук, предприниматель, генеральный директор ООО ТД-Регион.

телями Московской области, знакомиться с новыми идеями и технологиями, иметь прямой доступ к инструментам поддержки малого и среднего бизнеса и многое-многое другое.

Адрес местного отделения «ОПОРА РОССИИ»:

г. Дзержинский, ул. Угрешская, д.15а, оф.523  
Тел: 8(499)753-98-19  
E-mail: opora-dz@mail.ru



” В Совете Федерации Федерального Собрания Российской Федерации предлагают ввести систему преференций для российских компаний, регулярно платящих налоги, она могла бы включать в себя освобождение от проверок на определенный срок, упрощение и ускорение административных процедур, выделение субсидий, предоставление налоговых отсрочек.



● БЕЗ ГАЛУСТУКОВ

# «ПОДМОСКОВЬЕ — АСТРАХАНСКАЯ ОБЛАСТЬ»

Под таким названием прошла совместная акция членов «ОПОРЫ РОССИИ»

Более трёх десятков членов «ОПОРЫ РОССИИ» приняли участие в акции, в рамках которой на рыболовной базе «Маяк» в Астраханской области прошла встреча двух региональных отделений. Московскую область представили предприниматели из Шатуры, Красногорска и Истринского района, Дзержинского, Воскресенска и Щёлково.

Надо отметить, это не первая подобная поездка. Члены организации уже успешно проводили здесь встречи с коллегами из «ОПОРЫ» в формате B2B. Место выбрано не случайно — «Маяк» позволяет с лёгкостью совместить отдых и деловую программу.

База расположена в поистине райском уголке

— крупные и мелкие протоки, открытое мелководье и изобилие рыбы привлекают сюда любителей рыбалки. С середины июля до сентября здесь можно увидеть цветение лотоса. Удивительная картина, когда среди водной глади возвышаются нежные лотосы! А ещё Астраханскую область называют «птичьей гостиницей». И это не случайно — в разное время года здесь можно встретить более 250 видов птиц, многие из которых занесены в Красную Книгу.



Лидеры региональных отделений: Владислав Корочкин (справа) и Эдуард Амерханов

И это не случайно — в разное время года здесь можно встретить более 250 видов птиц, многие из которых занесены в Красную Книгу.

Познакомиться с подмосковными предпринимателями приехали члены организации из Астраханской области.

Команды успели провести соревнования по рыбной ловле и подводной охоте, устроить турнир по бильярду, съездить на уникальные лotosовые поля, и, конечно, познакомиться и пообщаться с коллегами.

Председатель Астраханского отделения «ОПОРЫ» Эдуард Амерханов подчеркнул важность подобных мероприятий: «Для нас, предпринимателей, необходимо налаживать связи между отделениями «ОПОРЫ», обмениваться опытом. Ведь порой именно так находят партнёры, инвесторы. Мы делимся друг с другом полезной информацией и накопленным опытом, нам интересно узнать, как обстоят дела с поддержкой

бизнеса в Подмоскowie, и мы со своей стороны рассказываем о проблемах предпринимателей в Астрахани».

Первый вице-президент «ОПО-



Встречи предпринимателей в неофициальной обстановке помогают найти не только потенциальных партнёров по бизнесу, но и настоящих друзей!

РЫ РОССИИ», председатель подмосковного отделения Владислав Корочкин также отметил, что именно встречи в формате B2B дают очень хорошие результаты: «Я желаю коллегам из Астрахани развивать деловые коммуникации, расширять рынки. Возможно, после нашей совместной акции родится какой-нибудь новый бизнес, кто-то найдёт делового партнёра. Мы будем рады видеть членов астраханского отделения в гостях и у нас в Подмоскowie!»

В последний день пребывания на рыболовной базе самые любознательные члены отделения поднялись на старинный маяк — удивительное

сооружение, поражающее своей архитектурой.

Маяк, построенный здесь по приказу Петра I, до сих пор привлекает сюда туристов. А появился он на этом месте вот как. В XVIII веке уровень Каспия был значительно выше, чем сейчас. Здесь останавливались морские суда, приходящие из портов Каспийского моря, которым мелководье фарватера в устье Волги не позволяло добраться до Астрахани. В 1741 году по указу Петра I здесь построили деревянный маяк, но

спустя почти 20 лет после сильного шторма он разрушился. Тогда приняли решение возвести новый, каменный



Лotosовые поля — удивительное место!

маяк. Строительство завершилось лишь к 1876 году. В 1930 годы уровень в Каспии настолько спал, что маяк утратил свою функцию и со временем был закрыт. Сегодня гости окрестных рыболовных баз и любители истории поднимаются на маяк, чтобы увидеть необъятные степи, которые когда-то были морским дном Каспия.



Член Президиума «ОПОРЫ РОССИИ» Александр Гуреев с богатым уловом!

Поездки на рыбалку и встречи с коллегами в формате «без галстуков» уже стали доброй традицией для членов областного отделения «ОПОРЫ РОССИИ». Напоминаем, принять участие в таком мероприятии может каждый член подмосковного отделения организации. Ведь подобные неформальные встречи помогают не только укрепить деловые связи внутри организации, но и завести новых друзей!

● МЕЦЕНАТСТВО

## «ОПОРА» ДЕЛАЕТ СИЛЬНЕЕ!

В рамках празднования Дня города в Дубне прошел второй, ставший уже традиционным, фестиваль «Дубна спортивная»

Он объединил многие виды спорта, но главное — тысячи жителей наукограда. Как и в прошлом году, генеральным спонсором фестиваля выступил предприниматель, меценат, председатель «ОПОРЫ РОССИИ» в Дубне Евгений Рогожин.

В течение всего фестивального дня в Парке семейного отдыха работали несколько спортивных зон. На них проходили соревнования и мастер-классы по воркауту (год назад современный гимнастический комплекс на собственные средства построил и подарил землякам Евгений Рогожин), борьба



самбо, боксу, стритболу, гимнастике, шахматам, пляжному волейболу, вейкборду, экстремальному велоспорту и многим другим видам.

На специально оборудованной площадке желающие сдавали нормативы комплекса ГТО. Одновременно с этим в парке работали аттракционы и арт-лаборатории, на сцене выступали дубненские и пригла-

шённые артисты и коллективы.

Всё здесь играло, пело, жило! И ожидало финального аккорда. Им стало торжественное награждение победителей и призеров соревнований, которое вместе с организаторами провел Евгений Рогожин. Самые сильные спортсмены получили грамоты, медали и наградные сертификаты. Специальными призами фестиваля — оригинальными пудовыми гириями «ОПОРА делает Россию сильнее» — были награждены самые юные участники, Илья Фатюк и Илья Куликов.

Игорь Немучинский, фото автора



Самые юные спортсмены получили в подарок гири

● В ТЕМУ

## ДЕТСКИЙ СПОРТ В ДУБНЕ ВОЗРОЖДАЕТСЯ

В городе начались реконструкция и ремонт легкоатлетического манежа — спортивного объекта, где в холодное время года тренируются воспитанники отделений легкой атлетики и летнего полиатлона ДЮСШ «Волна». Все работы выполняются за счет средств, которые также предоставил предприниматель и меценат, руководитель «ОПОРЫ РОССИИ» в Дубне Евгений Рогожин.

Впервые за несколько последних десятилетий это помещение радикально

преобразится, и с нового учебного года воспитанники детско-юношеской спортивной школы «Волна» будут заниматься в светлом, чистом, удобном, безопасном и полностью приспособленном для тренировок спортивном манеже.

От имени учеников, их родителей и тренеров представители спортивной школы благодарят Евгения Юрьевича Рогожина за поддержку и за огромный объем помощи, который он оказывает ДЮСШ «Волна» и всей системе детского спорта в Дубне!

Крупнейшие ассоциации производителей потребительских товаров настаивают на нулевом нормативе утилизации всех категорий товаров до конца 2018 года. По их информации, Министерство природных ресурсов РФ разработало проект, предполагающий введение экологического сбора на 65 % товаров уже в 2015 году, вопреки ранее озвученной позиции Правительства Российской Федерации о введении моратория.

# НЕДЕТСКИЙ БИЗНЕС

## Легко ли в Подмоскowie открыть частный детский сад?

Каждый месяц ряды «ОПОРЫ РОССИИ» пополняют новые интересные предприниматели, с которыми мы стараемся знакомить вас на страницах газеты. Ведь у каждого из них свой уникальный бизнес, любимое дело, и хочется, чтобы как можно больше жителей Подмоскowie о нём узнали!

**Ирина Буцкова**, вступившая в «ОПОРУ РОССИИ» в июле, занимается социально ориентированным бизнесом. Несколько лет назад она открыла частный лицензированный детский садик. Как ей пришла мысль заняться именно этим направлением, и с какими трудностями пришлось столкнуться, Ирина рассказала нашему изданию.

— Я очень люблю детей, и вопрос о том, чем буду заниматься в жизни, даже как-то не стоял, — рассказывает девушка. Второе образование, которое я получила, стало психолого-педагогическим. Долгое время занималась консультированием, вела тренинги. А уже третье образование — практическое, — улыбается Ирина, рассказывая об идее создать детский сад.

Тщательно изучив все нюансы организации такого непростого дела, она нашла помещение и набрала сотрудников. И вот в 2012 году в подмосковном Фрязино открылся чудесный детский сад IBAMBINI, само название которого отсылает в солнечную Италию, где, как известно, царит культ детства.

**При этом нужно подчеркнуть: детский сад имеет лицензию на образовательную деятельность. Таких частных коммерческих учреждений во всём Подмоскowie всего шесть!**

Поясним: оказывается, открыть досуговый или развивающий центр с различными кружками для детей не так уж и сложно. Но такое учреждение не имеет право обучать по утверждённой Министерством образования РФ программе.

А чтобы заведение имело право называться именно детским садом и по всем нормам не отличалось от государственного, необходимо получить специальную лицензию на осуществление образовательной деятельности. Только тогда Министерство образования даёт право называть-

ся такому центру детским садом. Соответственно, и требования к соблюдению всевозможных норм по питанию, содержанию детей, даже по обработке травы во дворе — другие!

— Получить лицензию было сложно, но теперь я могу с гордостью сказать, что наш детский сад входит в шестёрку лицензированных детских садиков Подмоскowie. — говорит Ирина Буцкова. — Мы можем полноценно обучать, в отличие от других подобных учреждений, где, как правило, вся работа сосредоточена на различных развивающих кружках и секциях.

Работа садика IBAMBINI была отмечена и Правительством Московской области, и Министерством инвестиций и инноваций, где его ставят в пример для остальных предпринимателей, занимающихся социально ориентированным бизнесом.

— Благодаря губернатору Подмоскowie Андрею Воробьёву, который дал «зелёный свет» социально ориентированному бизнесу, в том числе и детским садикам, я занимаюсь любимым делом. Год работы потребовался на внесение изменений в зако-



В IBAMBINI часто проходят весёлые детские праздники!

нотательную базу, чтобы ИП и ООО могли получать субвенции из бюджета Московской области, — рассказывает Ирина.

**— А местные власти как-то помогли?**

— Да, но отдельно хотелось бы отметить работу временно исполняющего обязанности руководителя администрации города Фрязино Игоря Михайлови-



Детский сад после пожара пережил второе рождение. На фото — торжественное открытие с участием Н. Карисаловой, замминистра инвестиций и инноваций Подмоскowie

ча Сергеева, который с первого дня нашего знакомства делал всё, чтобы детский сад развивался, а на моём пути не возникали никакие административные препоны.

**— Сколько детей сейчас посещает садик?**

— Около 30-ти, это две группы. При этом мы предоставляем скидки малоимущим семьям, инвалидам, есть у нас и четыре полностью бесплатных договора для определённых слоёв населения. Кроме этого, два раза в неделю мы проводим занятия для детей-аутистов, и также для других категорий населения.

В саду проходят развивающие занятия самой разной образовательной направленности: английский язык, кружок шитья и кройки, школа раннего развития, детская йога, детская

в театральных постановках.

**— С какими трудностями вы столкнулись при организации работы?**

— Не так просто было получить лицензию и снизить арендную плату, несмотря на распоряжение губернатора Московской области о снижении арендной платы для частных детских садиков вдвое. Кроме этого, у нас произошёл пожар, из-за которого пострадали почти все помещения.

**— Как это случилось?**

— Апрельской ночью произошло короткое замыкание, которое, как мы считаем, случилось из-за неправильно установленного автомата. Тогда мы вызывали электрика, который после нашей жалобы на искрящиеся розетки поменял автомат. Официальной причиной пожара назвали электротехническую неисправность.

Из-за железного забора с воротами (такие заборы любят жители многоэтажек, — прим. ред.) пожарные не смогли быстро попасть к очагу возгорания. Пока нашли того, кто откроет эти ворота, прошло около получаса. За это время огонь уничтожил кухню, сильно пострадали и все остальные помещения. Пожар нанёс очень значительный ущерб!

**— Но сейчас сад работает! Неужели он пережил второе рождение?**

— Абсолютно верно! Какими-то невероятными усилиями мы нашли деньги! Помогали все: друзья, знакомые, кто-то из родителей детей, посещавших сад до пожара, представители застройщика — дома, на первом этаже которого расположен сад. Кстати, пользуясь случаем, хочу сказать большое спасибо компании «Исток-строй» и представителю застройщика Алексею Гомольскому, который не остал-

ся в стороне и помог нам.

**— Сейчас сад работает в прежнем режиме?**

— Да. В День защиты детей 1 июня состоялось торжественное открытие. На нём присутствовала Надежда Карисалова, заместитель министра инвестиций и инноваций Московской области, представители областного Правительства, многочисленные СМИ.

Хочу сказать спасибо всем, кто помог мне в развитии моего дела и оказал помощь в восстановлении детского садика после пожара!

**— Какие перспективы на ближайшее будущее?**

— Успешность бизнеса всегда рождает желание развиваться дальше и использовать накопленный опыт. Кроме этого, областное Правительство уделяет большое внимание социально ориентированному бизнесу, помогает субсидиями, консультациями.

Поэтому я приняла решение открыть ещё один лицензированный детский сад, только в соседнем Щёлково, где местные власти готовы предоставить в аренду бывшую школу №12. Однако помещение площадью 1550 квадратных метра требует ремонта. В связи с этим через вашу газету я хотела бы найти инвестора, готового к сотрудничеству!

**От редакции:** Если вас заинтересовало предложение, пишите на адрес [oroga-to@mail.ru](mailto:oroga-to@mail.ru), и мы вышлем вам контактные данные Ирины Буцковой для дальнейшего обсуждения деталей сотрудничества.

### Цифра

10 млн руб.

составляет максимальный размер субсидии на поддержку детских образовательных центров в 2015 году в Подмоскowie.

Заместитель Председателя Правительства Московской области Денис Буцаев заявил о создании особой экономической зоны промышленно-производственного типа «Ступино Квадрат». Соответствующее постановление было ранее принято на заседании Правительства Российской Федерации.

# ЧЕЛОВЕЧЕСКИЙ ФАКТОР

## Почему в техниках продаж так важна эмоциональная связь с клиентом

Любопытное письмо пришло в нашу редакцию. Приводим небольшие выдержки из него:

«Давно знаю вашу газету, хотя читаю нерегулярно (я не предприниматель). В газете №71 (июнь 2015 года) помещён раздел «Психология покупки». Это хорошо. Но нужно иметь раздел «Психология продаж». Много лет назад я был участником MLM (сетевой маркетинг или многоуровневый маркетинг; англ. multilevel marketing, MLM, — прим. ред.), изучал их опыт продаж. От человеческого общения с покупателем напрямую зависят доходы фирмы. В основу MLM положен принцип индивидуального общения продавца и покупателя, что вызывает доверие у покупателя к приобретению товара. Предлагаю развивать эту тему на страницах вашей газеты...»



Рассказать о том, как начать разговор с клиентом, чтобы он имел продолжение, какие вопросы расположат к вам собеседника и что делать, если не удастся убедить покупателя с первого раза, нам рассказал бизнес-тренер, предприниматель, член «ОПОРЫ РОССИИ» **Евгений Рогожин**.

Во многих компаниях менеджеров по продажам, по сути, не готовят к работе. Всё сводится к тому, что человеку поручают обзвонить старую базу клиентов и, не объясняя техники продажи конкретного товара, требуют с первых дней высоких показателей. Сотрудник приступает и сталкивается с постоянными отказами: «нам это не нужно», «больше не звоните» и т. д.

На мой взгляд, главное в подготовке менеджеров по продажам — воспитание устойчивости к стрессам и формирование позитивного взгляда на возражения. К преодолению возражений нужно относиться проще, как к спортивному состязанию. Как же правильно на них реагировать?

### ШАГ 1. «ДА, ПОНЯТНО»

Мы не противоречим оппоненту — мы с ним соглашаемся. Процесс общения выстраиваем так, что собеседник, размышляя в заданном направлении, убеждает себя сам. Первая фраза в ответ на любое возражение должна быть такой: «Да, понятно». Например, клиент говорит: «У меня уже все закуплено». Мы отвечаем: «Да, понятно, у многих уже есть запасы». Или клиент сетует: «У нас сейчас нет денег». Мы соглашаемся: «Да, понятно, финансовая ситуация у всех разная». Клиент: «У нас есть поставщик». Мы: «Да, понятно, у всех есть налаженные отношения».

### ШАГ 2. «ДА, ДА, ДА...»

После того как вы согласились с возражением клиента, нужно задать ему несколько вопросов, в ответ на которые обязательно должно прозвучать «да». Допустим, вы реализуете семена. Клиент, выслушав Ваше предложение, говорит: «Дорого». Вы соглашаетесь: «Да, цена — это существенный момент». И задаете следующий вопрос: «А для вас что важнее — высокая всхожесть семян или бесплатная поставка? Вы заинтересованы в том, чтобы семена прошли проверку в лаборатории и испытание».



ния на опытном поле?»

Собеседник, скорее всего, ответит, что важны и высокая всхожесть, и бесплатная поставка. Наша задача — сделать так, чтобы клиент не отвечал «нет». «Важно, чтобы товар был в ассортименте и его привозили большими партиями?» — «Да, важно». «Важно, чтобы поставщик не только зарабатывал, но и решал проблемы с Вашими оргструктурами, а также имел хорошую репутацию на рынке?». Собеседник опять ответит «да».

Когда человек говорит «нет», у него в мозгу происходит один химический процесс, а когда «да» — другой.

### ШАГ 3. ПРЕДЛОЖИТЬ СВОИ УСЛУГИ И ПРОДОЛЖИТЬ ОТВЕЧАТЬ НА ВОЗРАЖЕНИЯ

Ваш следующий вопрос: «Ага, если я Вас правильно понял, компания, которая обеспечит не менее 80% всхожести семян, расфасует их и бесплатно доставит, может быть вашим поставщиком, не так ли? Тогда это мы». Обычно достаточно четырех ответов — и мнение клиента о вашем продукте или услуге кардинально меняется.

Научиться отвечать на возражения могут большинство людей, но жёстких шаблонов задавать не стоит. Мы поступаем так: заучиваем около 25 стандартных возражений, а когда возникают новые, обсуждаем их вместе на тренингах. Бывают сложные вопросы, на которые кто-то из сотрудников находит гениальный ответ, и все берут его на вооружение.

Например, на фразу клиента «Мы слышали о вашей компании, но уже работаем с такой-то фирмой» наш менеджер ответил: «Да, мы знаем эту компанию, она тоже закупает у нас продукцию».

Что делать, если не удалось получить согласия клиента?

Бывает, что встречается профессионал высокого уровня, и я понимаю, что продажа сразу не пойдёт. В таком случае важно оставить для себя возможность вернуться к этому разговору, перезвонив позже. Важно пообещать какую-то информацию, интересную собеседнику. Например, я хорошо знаком с программами пенсионных негосударственных фондов и могу поделиться этими сведениями — предположим, рассказать, как сократить фонд оплаты труда на 10%. Или я знаю, что появилась программа субсидирования малого и среднего бизнеса, и предлагаю переслать ее электронной почтой. Для собственников и предпринимателей предложения, которые помогают сократить расходы и увеличить прибыль, — беспроблемные варианты. Это козыри, которые всегда мне помогают.

Если собеседник оказался более опытным переговорщиком, честно признайтесь себе в этом и начните использовать форму общения «ребенок — родитель». Спросите, как он добился успехов в продажах (лучше, если тема не будет напрямую касаться текущего бизнеса), какие тренинги посещал, где совершенствовал английский язык, какие книги читает и фильмы смотрит. Человеку всегда

## ОБЩИЕ ПРАВИЛА БОРЬБЫ С ВОЗРАЖЕНИЯМИ

1. Дайте возможность высказаться
2. Не говорите клиенту, что он не прав
3. Выделите в возражениях то, с чем согласны
4. Оттягивайте разговор о цене при первом знакомстве с клиентом по телефону
5. Избегайте дискуссий
6. Имейте список возможных возражений
7. Столкнувшись с трудными возражениями, постарайтесь переключить внимание собеседника
8. Будьте оптимистом. Возражение — признак желания купить.

интересно рассказывать о своих профессиональных навыках, он начнет раскрываться, и вы сможете использовать эти знания при дальнейших продажах.

По материалам интервью в журнале «Генеральный директор»

### КОММЕНТАРИЙ СПЕЦИАЛИСТА

**Юлия Кузубова**, председатель Комитета по продвижению и популяризации предпринимательства областной «ОПОРЫ РОССИИ»:

«В дополнение к дельным советам по технике работы с возражениями добавлю некоторые детали по управлению продажами. Важно понимать, что высокие продажи — это система».

Чтобы вы могли увеличить результат продаж, необходимо знать для начала свои средние показатели системы. Существует понятие «воронка продаж». Умение работать с ней дает возможность отследить весь переговорный процесс продаж: от холодного звонка до сделки и управлять конечными результатами.

Например, мы посчитали, что один продавец совершил 100 холодных звонков: из 100 холодных звонков состоялся разговор с 50 потенциальными покупателями, из 50 потенциальных покупателей заинтересовались покупкой вашего товара 20 человек, из 20 заинтересовавшихся человек 10 сообщили о желании приобрести товар/услуг, из 10 желающих купить товар 5 человек реально совершили покупку.

### ВОРОНКА ПРОДАЖ



Т.е. при работе вы знаете, что на 100 совершенных холодных звонков будет в среднем 5 покупок. Конверсия нашей воронки продаж равна 5%. Логика простая — если вам нужно 10 покупок, холодных звонков должно быть 200, если 15, то 300 и так далее. Посчитайте самостоятельно свои цифры для точного планирования результатов. А для увеличения конверсии необходимо совершенствовать процесс переговоров «внутри воронки продаж». Начните с рекомендаций, приведенных в статье».



7 августа 2015 года индивидуальные предприниматели (ИП) обязаны предоставлять в налоговую службу отчеты о движении денежных средств по счетам в иностранных банках за пределами России, пишет Петербургский правовой портал.

● КРУГЛЫЙ СТОЛ

## ПОДМОСКОВЬЕ — ТЕРРИТОРИЯ КОМПЛЕКСНОГО РАЗВИТИЯ

О том, как комплексно будут развиваться территории Подмосковья с учётом туристического потенциала региона, шла речь 31 июля на бизнес-завтраке в парк-отеле «Орловский». В нём принял участие и председатель Комитета по культуре, образованию, патриотическому и спортивному воспитанию областной «ОПОРЫ РОССИИ» Радислав Фатеев.

Сегодня Подмосковье является одним из самых развитых и перспективных регионов России. Здесь ведётся жилищное строительство, создаются туристические кластеры. Эксперты в области архитектуры и градостроительства говорят о том, что территории должны развиваться комплексно, только в этом случае регион станет еще более привлекательным для инвестиций, туристов и жизни.

В работе круглого стола приняли участие представители подмосковных муниципалитетов, руководители строительных компаний и туристических объектов, подмосковных ТПП, члены региональных отделений «Деловой России» и «ОПОРЫ РОССИИ». Мероприятие прошло при поддержке девелоперской компании «КВАРТСТРОЙ», организационной поддержке ГК «Орловский», информационной поддержке Союза журналистов Подмосковья и издательства «Подмосковье».

Председатель Комитета по патриотическому воспитанию при подмосковной «ОПОРЕ РОССИИ» Радислав Фатеев в ходе своего выступления предложил тезисы для внесения в



Радислав Фатеев (на переднем плане) в своих выступлениях часто говорит о перспективах развития туризма в Подмосковье.

резюме бизнес-завтрака.

«Нужно создать рабочую группу по разработке интерактивной туристической карты с маршрутами Подмосковья, с учётом возможного посещения и соседних городов, — рассказал Радислав. — Идея заключается в том, чтобы перехватить первенство международных турфирм и создать благоприятные условия для любого вида отдыха, лечения и работы в Подмосковье, используя огромнейшую концентрацию населения Москвы».

По словам эксперта, концепция проекта должна развиваться с учётом четырёх направлений. Первое заключается в раскрытии красоты русской культуры через посещение исторических мест. Это приведёт к положительному воспитательно-образовательному эффекту, как подрастающего поколения, так и более старших участников.

Второе направление — экологическое. Это подмосковные леса, парки, реки, святые источники. Можно использовать

программу «Школьное лесничество» и законы о казачестве и о фермерских хозяйствах (создание показательных станиц и сельских хозяйств). Яркий тому пример — уникальный проект казачьей станицы в Балашихе на берегу Тарелочкиного озера, в создании которого принял участие Радислав Фатеев.

При этом он подчеркнул, что особое внимание нужно уделить велодорожкам и оборудованным местам отдыха. И здесь появляются большие возможности для малого и среднего бизнеса региона.

Третье направление — работа по раскрытию возможного экономического потенциала Подмосковья, с точки зрения «зелёной» экономики — то есть той, которая не наносит вреда окружающей среде и людям.

«Пропагандируя передовые технологии, нужно стараться сохранить исторические особенности того или другого предприятия — завода, фабрики, создавая на их базе краеведческие музеи. Они, в свою очередь, будут благотворно воздействовать на рабочую обстановку предприятия», — рас-

сказал эксперт.

И последнее, четвёртое направление, на которое обратил внимание Радислав Фатеев, это необходимость перенимать опыт по созданию гармоничных социальных объектов: больниц, санаториев, школ, детсадов и других подобных объектов, с развитой инфраструктурой и с учётом трёх предыдущих пунктов.

«Данные мероприятия уже много лет проводятся в Восточном Подмосковье на базе туристического клуба «Пехорка», при нашей поддержке, но, к сожалению, без должного отклика в административных структурах, — рассказал Радислав. — Комплексное развитие Подмосковья, с учётом всех факторов, влияющих на рост полноценных граждан России, является основой экономической мощи и социальной стабильности нашей Родины, поэтому призываю всех присоединиться к этому проекту!»

Кстати, одним из итогов круглого стола стало решение провести конкурс проектов комплексного развития территорий в Подмосковье.

● СИГНАЛ SOS!

## ПОПАЛИ В СЕТИ

В Можайске сетевика буквально «задушили» малый бизнес — на 30 тысяч населения там работает 28 крупных магазинов

В Можайском районе функционирует 35 сетевых магазинов, из них 28 сосредоточены в городском поселении Можайск. Если учесть, что численность населения в городе чуть больше 30 тысяч человек, городские предприниматели просто не могут выдержать такой конкуренции!

Признаки нарушения антимонопольного законодательства были отмечены и в письме Министра потребительского рынка и услуг Московской области В.В. Посаженикова в ответ на обращение местных бизнесменов в декабре 2014 года.

Сегодня каждый предприниматель принимает срочные меры по сохранению бизнеса: сокращает работников, уменьшает торговые площади, перепрофилирует деятельность или просто закрывается.



В настоящее время большинство продовольственных магазинов шаговой доступности оказались на грани закрытия.

Уже пять хозяйствующих субъектов стараются занять доминирующее положение в торговле продуктами питания в нашем районе. Это ОП ЗАО «Дикси», ОП ЗАО «Пятерочка», «Магнит», «Верный» и «Атак».

Два субъекта — «Дикси» и «Пятерочка» по

акту экспертизы, проведённой Торгово-промышленной палатой Можайского района, за 2014 год превышают долю 25%, предусмотренную статьёй 14 №381-ФЗ «Об основах государственного регулирования торговой деятельности».

Экспертиза проведена путем сопоставительного расчёта объёмов торговой деятельности сетевых магазинов Можайского района для определения установлен-

ным нормам и правилам на основании данных Мособлстата.

Администрация же Можайского муниципального района в письме №11/01-25 от 19.01.15 на имя президента ТПП Можайского района ответила, что не располагает полной и достоверной информацией по торговым сетям, а также по товарообороту отдельно, по продовольственной группе в целом по району. На основании этого можно сделать вывод, что и вмешиваться в решения ФАС и указывать на предполагаемые ошибки в акте экспертизы местная администрация не имеет права, а должна была своевременно представить свой расчёт, согласно существующей методике и согласно ст. 18 №381-ФЗ.

Бизнесмены обращаются к администрации района и города с вопро-

сом: когда это прекратится? Во что превращается город, постепенно теряя свой статус? Как выполняется бюджет, кто ответственный в Совете депутатов за его выполнение?

По моим данным, за 2014 год недополучено налога по ЕНВД 17 млн. руб, налога по НДФЛ (налог на доходы физических лиц) на 52 млн. руб? Где и куда уходит налог на доходы с работников в действующих и вновь открываемых сетевых магазинах?

При увеличении числа работников и совокупный налог на доходы с заработной платы (НДФЛ) должен расти, а не уменьшаться.

В соседней Рузе, например, всего два магазина «Дикси», и глава администрации не допускает дальнейшего расширения торговых сетей, давая возможность местным предпринимателям

работать и оставлять на логи в местном бюджете на благо жителей района.

Всё больше покупателей возвращаются из «Пятерочек» и «Дикси» в свои магазины, в которые годами ходили раньше, где многие продукты сейчас можно купить и дешевле, и качественнее. Вводятся скидки, акции, ограничивается наценка.

В связи с тем, что местная власть не слышит своих предпринимателей, бизнесмены района в содействии с местным отделением «ОПОРЫ РОССИИ» обратились за помощью в Аппарат Уполномоченного по защите прав предпринимателей в Московской области.

Предприниматели района ждут поддержки. Но дождутся ли?

Заместитель председателя Можайского отделения «ОПОРА РОССИИ»

В.В. Сечин

Концепция государственной миграционной политики Российской Федерации на период до 2025 года в числе основных направлений государственной миграционной политики России предусматривает создание балльной системы отбора мигрантов для получения ими вида на жительство.

# ГОСУДАРСТВЕННЫЕ ВЫПЛАТЫ: СКАЗКА ИЛИ РЕАЛЬНОСТЬ?

## Немного о практике получения

Сегодня у предпринимателей возникает много вопросов, связанных с получением государственных выплат. Обычно они звучат так:

- какие бывают государственные выплаты?
- какими законами регламентируется выдача государственных выплат?
- реально ли получить деньги?
- или, может, государственные выплаты — «формальность», выгодная кому-то, но не «простым смертным» — представителям малого и среднего бизнеса?
- какие компании могут претендовать на получение субсидий?
- куда и как подать заявки для получения государственной выплаты?
- сложно ли сформировать пакет документов?

Чтобы ответить на эти и другие вопросы, мы опубликуем несколько статей, связанных с повседневной реальностью получения государственных выплат, как важной части поддержки малого и среднего предпринимательства. Сегодня — первая публикация на данную тему.

**Юлия Кузубова**, Основатель консалт-холдинга «PROдвижение», Председатель комитета «Продвижения и популяризации предпринимательства» областной «ОПОРА РОССИИ»:



ных случаях?

Времена изменились, нужно учиться отказываться от давних стереотипов «самовывживания коммерческих компаний» и «отсутствия влияния государства на развитие малого и среднего предпринимательства». Сейчас это влияние вполне реально, стоит начать изучать возможности, которыми вы можете воспользоваться.

Я также являюсь собственником компании и прекрасно понимаю потребности бизнеса наравне с опасениями, которые высказывают предприниматели, доселе не сотрудничающие

бизнес» не такая и большая.

А когда речь идёт о достижении выгод путем сотрудничества (объединения интересов), речь должна идти о целях, выгодных двум сторонам. Для бизнеса выгода очевидна — напрямую получить дополнительные финансовые средства.

Для государства же с первого взгляда выгода может быть и менее очевидна, но она есть: «\*Государственная политика в области развития малого и среднего предпринимательства в Российской Федерации является частью государственной социально-экономической политики.

**4** оказание содействия субъектам малого и среднего предпринимательства в продвижении производимых ими товаров (работ, услуг), результатов интеллектуальной деятельности на рынок Российской Федерации и рынки иностранных государств;

**5** увеличение количества субъектов малого и среднего предпринимательства;

**6** обеспечение занятости населения и развитие самозанятости;

**7** увеличение доли производимых субъектами малого и среднего предприниматель-

«субъекты малого и среднего предпринимательства — хозяйствующие субъекты (юридические лица и индивидуальные предприниматели), отнесенные в соответствии с условиями, установленными настоящим Федеральным законом, к малым предприятиям, в том числе к микропредприятиям, и средним предприятиям;» «209-ФЗ статья 3».

«К субъектам малого и среднего предпринимательства относятся внесенные в единый государственный реестр юридических лиц потребительские кооперативы и коммерческие организации (за исключением государственных и муниципальных унитарных предприятий), а также физические лица, внесенные в единый государственный реестр индивидуальных предпринимателей и осуществляющие предпринимательскую деятельность без образования юридического лица (далее — индивидуальные предприниматели), крестьянские (фермерские) хозяйства» «209-ФЗ статья 4».

Понять, являетесь ли вы субъектом малого и среднего предпринимательства, можно по предельным значениям:

**А) выручка без НДС за год не должна превышать 2 млрд. руб.:**

- 120 млн. руб. — для микропредприятий;
- 800 млн. руб. — для малых предприятий;
- 2 млрд. руб. — для средних компаний\*

\*В соответствии с постановлением Правительства РФ от 13 июля 2015 г. № 702.

**Б) средняя численность работников не должна превышать следующие предельные значения:**

- 15 человек для микропредприятий;
- до 100 человек для предприятий;
- от 101 до 250 для средних предприятий

Если вы понимаете, что подходите под указанные критерии, можно двигаться дальше. В следующей статье мы продолжим тему получения государственных выплат.

Государственная помощь и поддержка представителям малого и среднего бизнеса регламентируется действующим Федеральным Законом от 24 июля 2007 г. № 209-ФЗ «О развитии малого и среднего предпринимательства в Российской Федерации». Двадцать одна страница, отвечающая на массу вопросов, — рекомендую найти время и изучить.

Как показывает практика общения с представителями малого и среднего предпринимательства, существует миф о том, что «государство не заинтересовано в помощи бизнесу». Это категорическое заблуждение!

Наблюдала неоднократно буквально анекдотичные ситуации на переговорах с представителями малого и среднего бизнеса. При первом упоминании о государственной помощи предпринимателям следует реакция: «Государство бизнесу никак не помогает! Мы сами выживаем!»

При упоминании о государственных финансовых выплатах с возможностью компенсации части затрат следует такая же реакция: «нет, такого не бывает!»

Уважаемые предприниматели, как вам помочь в подоб-

## Субсидии 2014



Объём предоставленных субсидий подмосковному бизнесу в прошлом году

с государством. Бизнес мыслит категориями выгод. Как правило, это материальные аспекты, важные для компании: прибыль, масштабирование, увеличение количества сотрудников, усиление позиций на рынке и т.д.

Государство мыслит также категориями выгод. Для него важны такие же материальные аспекты, только в более широком масштабе и в своей системе. В каком-то смысле коммерческая компания сама собой представляет «мини-государство», где есть доходы, расходы, люди, планы, цели, значимость на рынке. По сути, разница между «системой государство» и «системой

Основными целями государственной политики в области развития малого и среднего предпринимательства в Российской Федерации являются:

**1** развитие субъектов малого и среднего предпринимательства в целях формирования конкурентной среды в экономике Российской Федерации;

**2** обеспечение благоприятных условий для развития субъектов малого и среднего предпринимательства;

**3** обеспечение конкурентоспособности субъектов малого и среднего предпринимательства;

ства товаров (работ, услуг) в объеме валового внутреннего продукта;

**8** увеличение доли уплаченных субъектами малого и среднего предпринимательства налогов в налоговых доходах федерального бюджета, бюджетов субъектов Российской Федерации и местных бюджетов.»\* «209-ФЗ статья 6».

Как известно, Закон № 209-ФЗ говорит о поддержке в развитии именно субъектов малого и среднего предпринимательства и отвечает на вопрос «какие компании могут претендовать на получение государственных выплат»? Отвечаем:

**Где отслеживать информацию о субсидиях в Подмосковье?**

- <http://mbmosreg.ru/>
- <http://mii.mosreg.ru/dokumenty/maloe-i-srednee-predprinimatelstvo>
- <http://mii.mosreg.ru/dokumenty/maloe-i-srednee-predprinimatelstvo>

## ОБЪЯВЛЕН КОНКУРС НА ПРЕДОСТАВЛЕНИЕ СУБСИДИЙ СУБЪЕКТАМ МСП

13 августа Министерством инвестиций и инноваций Московской области утвержден порядок конкурсного отбора по предоставлению субсидий субъектам малого и среднего предпринимательства.

Общий объем выделяемых средств в рамках конкурса составит 312 млн. 500 тыс. руб. Общая сумма средств, выделяемая на поддержку МСП в рамках федеральных, региональных и муниципальных мероприятий в Московской области, составляет более 1,1 млрд рублей.

” Правительство отменило налог на добавленную стоимость с импортного оборудования, которое необходимо для технического перевооружения предприятий. Изменения внесены в перечень технологического оборудования, аналоги которого не производятся в России и ввоз которого не подлежит обложению НДС.



8

● ПРАЗДНИК

# АВГУСТ - ЩЕДРЫЙ МЕСЯЦ!

## Уже более 20 лет подряд в самый пик садово-огородного сезона группа компаний «Русский Огород» НК отмечает День Поля

Согласно народной мудрости, каждый день последнего летнего месяца «год кормит». В это время поспевают налитые летним солнышком фрукты и овощи, благоухают цветы, радуя наш глаз яркими сочными красками.

Для всех, кто работает на земле, трудится в огороде или в саду, август — особенный месяц. Именно поэтому компания «Русский огород» в августе традиционно отмечает День поля. На территории садового центра в Щёлково можно увидеть все дары природы, выращенные руками



Поздравление от председателя шатурского отделения «ОПОРЫ РОССИИ» Максима Шилова

Корочкина по общественной деятельности: представители Правительства Подмоскowie и

зидентом «ОПОРЫ РОССИИ» и возглавляет подмоскowie отделение организации, поэтому среди почётных гостей праздника был и президент «ОПОРЫ РОССИИ» Александр Калинин, и представители региональных отделений, а также предприниматели из Белоруссии, Армении и раз-

ных регионов России.

Гостей ждала насыщенная программа! Можно было покатасться на лошадях или продегустировать овощи и фрукты, выращенные в «Русском огороде». Любители японской кухни по достоинству оценили суши-бар, где над приготовлением суши колдовали на-



Юля Михалкова (шоу «Уральские пельмени») с оригинальным подарком, который получили все гости праздника — миниатюрным тюльпаном, знаком членства в клубе «Золотой тюльпан»

стоящие японские повара. В тени шелестящих берёз на удобных плетёных скамейках можно было отдохнуть от повседневной суеты и насладиться видом цветущих клумб, благодаря которым вся территория садового центра напоминала пёстрых цветущих ковёр.



Цветочная композиция «Мечтать не вредно»



Детям на празднике было не менее весело, чем взрослым!

сотрудников компании.

На праздник собрались не только друзья, близкие люди, сотрудники компании «Русский огород», но и коллеги основателя компании Владислава

Аппарата уполномоченного по защите прав предпринимателей, сотрудники госструктур и ведомств.

Владислав Корочкин является также первым вице-пре-

Звучали самые теплые слова и пожелания, поздравления в стихах, гости вручали удивительные и оригинальные подарки. Завершился праздник грандиозным файер-шоу и салютом. Прошедший День поля стал ещё одним прекрасным праздником, которого постоянные гости каждый год ждут с нетерпением!

Спасибо группе компаний «Русский Огород» НК за этот чудесный день, подаривший море удовольствия и улыбок!

● ПОЛЕЗНЫЕ СОВЕТЫ

### УВАЖАЕМЫЕ ЧИТАТЕЛИ!

Знакомьтесь: это Вася. Он — начинающий предприниматель, только делающий первые робкие шаги в большом мире под названием Бизнес. А направляет его умудрённый опытом, успешный предприниматель Василий Владимирович. Он в простой и понятной форме объяснит нашему герою, как правильно открыть свой бизнес. В этом номере мы продолжаем серию комиксов с доступными для бизнеса советами, созданных в компании ООО «Азимут-Консалтинг».

**Третий акт**

Ну теперь мне все ясно, побегал открывать фирму!

**STOP**

Не торопись! Документы надо тоже правильно оформить. Неправильно оформишь — потратишь деньги еще раз на госпошлину и нотариуса, их ведь не вернут. А свое драгоценное время? Его можно потратить на что-то более полезное или приятное...

А еще недостаточно получить документы только из налоговой инспекции. Еще нужно встать на учет в фондах, открыть расчетный счет и совершить еще кучу мелких действий.

Обычно получается дешевле и быстрее, если все это тебе оформят профессионалы.

**Четвертый акт**

Фирма открыта. Рано радовался... Сейчас я понимаю, что это было самое легкое из всего, что мне предстоит...

Теперь от меня куча инстанций хочет отчетность. А я им, что бухгалтер? Я — директор! Искать бухгалтера или самому что-то «сваять»?

Не делай глупостей! Если ты открыл свой бизнес, его важно развивать! Не дело директора заниматься бухгалтером. Но и нанимать профессионального бухгалтера недешево. Да и не так легко найти надежного, честного профессионала?

Советую тебе обратиться в консалтинговую компанию. Это будет качественно, надежно, у тебя освободится много времени для бизнеса, да и что говорить — консалтинговая компания никогда не уйдет в отпуск или на больничный!

Из неотрецензированного сценария С. Спилберга в группе компаний «Азимут-Консалтинг»  
ПРОДОЛЖЕНИЕ СЛЕДУЕТ...